



# 中小通販企業が成功する 中国進出法

ノンリスク・ハイリターン  
の  
白川流法則

データ・マックス「I・B通販くらぶ」ではこのたび、チャイナ・マーケット攻略のための奥義を伝授する。

講師には、今年、香港和僑会内に香港オフィス、深圳市に深圳オフィスを開設して商談会マッチングを実践しているコンサルタント、(株)四方事務所の白川博司氏をお招きする。

白川氏は今年、実際に中国進出実見ツアー「ビジネス商談会」を通じて58社の商談会を手がけ、8件の成約に

至っている。商材は健康食品・化粧品・食品で、販売ルートは職域通販・ネット通販・大手デパート催事など。すでに同事務所の実戦会会員の5社が現地法人を立ち上げ、中国進出を本格化させている。

白川氏には、「商品の流れ」と「決済」を通じていかに最小のリスクで最大の利益を生み出すかをテーマに、中国ビジネス成功のためのノウハウを余すところなく語ってもらう。

## セミナー カリキュラム

- ・日本型通販成功法
- ・中国消費者の実像と中国マーケットの捉え方
- ・中国市場はどのチャンネルから攻めるべきか
- ・中国ビジネスで守る原則とは何か
- ・中国進出最適商品とは何か
- ・白川流中国進出成功の条件はこれだ

※セミナー終了後、実費参加で懇親会も開催します

## 講師プロフィール 白川 博司 氏

通販コンサルタントとしてメーカー、加工業、卸・問屋、住宅、小売、旅行、サービス、芸能プロダクション、墓石・葬祭など、これまでにあらゆる業種業態で通販的手法を活用した新しい売り方、顧客・取引先開拓法、売上増大法を指導してきた。14年間に280社以上の通販事業を立ち上げる。徹底した現場主義を貫き、北は北海道から南は沖縄まで月間30社以上で指導を行なう超多忙なコンサルタント。

## 場 所

### データ・マックス 大会議室

(福岡市博多区中洲中島町2番3号福岡フジランドビル8F)

## 受講料

I・Bクラブ会員：1万円(税込)  
非 会 員：2万円(税込)

## 募集人数

30名様限定

## 日 時

12月8日(水) 17:00~19:30

お問い合わせ：(株)データ・マックス TEL：092-262-3388 (担当：田代)

お申し込みは下記にご記入の上、

**FAX：092-262-3389**

までお送りください

会社名



参加者名

TEL

FAX

〒

住所

E-Mail

@

お支払い方法(どちらかにください) I・Bクラブ会員(税込1万円) 非会員(税込2万円)

※お申し込み確認後にご請求書を発送いたします。講座の1週間前までにお振込みください。